[#شراكة\_الشركات](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%B4%D8%B1%D8%A7%D9%83%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%B4%D8%B1%D9%83%D8%A7%D8%AA?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

[#Joint\_Venture](https://www.facebook.com/hashtag/joint_venture?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

الجوينت فينشر - أو ال JV

هوّا مصطلح ممكن تسمعه في البيزنس

-

ومعنى الجوينت فينشر هوّا الشراكة بين شركتين

-

زيّ ما هو في العادي ممكن اتنين أشخاص مواطنين عاديّين من النوع الإنسان يعملوا شركة مع بعض

فممكن شركتين يعملوا شركة مع بعض

الشركة التالتة دي هتكون هيّا الجوينت فينشر

-

وعادة العلاقة دي بتحصل بين شركتين - واحدة محلّيّة - وواحدة أجنبيّة

-

الشركة المحلّيّة عندها السوق في الدولة المحليّة ( مصر مثلا ) - وينقصها الخبرة الفنّيّة في المنتج المطلوب تصنيعه

والشركة الأجنبيّة عندها الخبرة الفنّيّة في المنتج المطلوب تصنيعه ( وليكن الطلمبات مثلا ) - لكنّها ما عندهاش الخبرة في السوق المستهدف

-

فبيدخلوا الشركتين مع بعض يعملوا ما يسمّى بالجوينت فينشر

-

كمثال

شركة الوايلر - شركة ألمانيّة بتصنّع طلمبات

وشركة فريد حسنين هي شركة مصريّة بتوزّع طلمبات

فدخلوا مع بعض وعملوا شركة ومصنع ( الوايلر فريد حسنين ) في العاشر من رمضان

-

والأمثلة على ذلك كثيرة - لكن احنا هنا مش في مجال استعراض الأمثلة - ولكنّنا في مجال استعراض - هل النموذج ده جيّد أم سيّء

أو بمعنى أصحّ - مميّزاته وعيوبه

ثمّ - بدائله

-

ولاحظ هنا الكلام موجّه لمين

الكلام موجّه ل [#صاحب\_شركة\_مصريّة\_عاوزة\_تتوسّع\_لمنتج\_جديد](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%B5%D8%A7%D8%AD%D8%A8_%D8%B4%D8%B1%D9%83%D8%A9_%D9%85%D8%B5%D8%B1%D9%8A%D9%91%D8%A9_%D8%B9%D8%A7%D9%88%D8%B2%D8%A9_%D8%AA%D8%AA%D9%88%D8%B3%D9%91%D8%B9_%D9%84%D9%85%D9%86%D8%AA%D8%AC_%D8%AC%D8%AF%D9%8A%D8%AF?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

فلو لقيت الكلام مش على مقاسك ما تناهدش معايا

-

[#أوّلا](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A3%D9%88%D9%91%D9%84%D8%A7?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R) /

-

[#مميّزات\_الجوينت\_فينشر](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%85%D9%85%D9%8A%D9%91%D8%B2%D8%A7%D8%AA_%D8%A7%D9%84%D8%AC%D9%88%D9%8A%D9%86%D8%AA_%D9%81%D9%8A%D9%86%D8%B4%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

مميّزات النظام ده إنّه كالآتي

-

[#الميزة\_الأولى](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%85%D9%8A%D8%B2%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%A3%D9%88%D9%84%D9%89?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R) /

-

[#تجاوز\_الكعبلة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AA%D8%AC%D8%A7%D9%88%D8%B2_%D8%A7%D9%84%D9%83%D8%B9%D8%A8%D9%84%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

النظام ده هيخلّيك تتجاوز مرحلة الكعبلة والتلطيش اللي في بداية تصنيع أيّ منتج جديد

-

وده من خلال إنّ الشركة الأجنبيّة هترشّح لك مباشرة المكن المناسب لتصنيع المنتج بتاعك

هتعرّفك مواصفة ودرجة الخامات المطلوبة - وممكن توفّر لك الخام مباشرة

هتدرّب لك العمّال المصريّين على تشغيل المكن وتصنيع المنتج بالجودة بتاعتها - ببساطة لإنّ إسم الشركة الأجنبيّة هيكون على المنتج ده

-

[#الميزة\_الثانية](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%85%D9%8A%D8%B2%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%AB%D8%A7%D9%86%D9%8A%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

[#العلامة\_التجاريّة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%B9%D9%84%D8%A7%D9%85%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%AC%D8%A7%D8%B1%D9%8A%D9%91%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

عادة ما بيكون إسم المنتج العالميّ معروف في سوقك - فلمّا بتنزل بالمنتج ده مكتوب عليه إسم الشركة الأجنبيّة - وجنب منّه كلمة ( مصر ) - زيّ فودافون مصر مثلا - او إسم شركتك - زيّ منصور شيفروليه مثلا - فالسوق بيتقبّل منتجك مباشرة

-

ممكن التاجر ياخد لحظات في التأكّد من إنّ المنتج فعلا ناتج من شراكة حقيقيّة مع الشركة الأجنبيّة - مش منتج مضروب يعني - وده ببساطة ممكن أيّ حد يعرفه ( مبدئيّا ) - بمجرّد إنّه يلاقي إسم الشركة الأجنبيّة مكتوب كامل ومطابق للعلامة التجاريّة الأجنبيّة - المنتج المضروب دايما بيتلعب في حروفه

-

فلو لقيت حدّ كاتب ( كالبيدا مصر ) مثلا - فغالبا دا منتج أصليّ متصنّع بشراكة بين شركة كالبيدا الإيطاليّة وشركة مصريّة

-

لكن المنتج المضروب هيتكتب عليه ( كالفيدا ) مثلا - ما يجرؤش يكتب كالبيدا صريحة كده - وإلّا - مش الشركة العالميّة هيّا اللي هتقاضيه - الوكيل المصريّ نفسه هيقاضيه مباشرة

-

[#الميزة\_الثالثة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%85%D9%8A%D8%B2%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%AB%D8%A7%D9%84%D8%AB%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

[#التصدير\_المباشر](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%B5%D8%AF%D9%8A%D8%B1_%D8%A7%D9%84%D9%85%D8%A8%D8%A7%D8%B4%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

الشركة العالميّة هتخلّيك تصدّر منتجك لإقليمك

-

يعني - الشركة اللي في ألمانيا - لو عملت شراكة معاك في مصر - فهيّا خلاص ما عادتش هتصدّر للوطن العربيّ كلّه - وممكن لأفريقيا كلّها - وهتخلّي مصنعك هوّا اللي يصدّر المنتج للدول دي

فمصنعك من أوّل يوم هيكون راكب على شبكة تصدير الشركة العالميّة دي

-

من منظور آخر

-

فالشركة الأجنبيّة ليها مزايا بردو - إعرفها عشان لو هتكلّمهم ما تقولّهمش إنّ مصر 7300 سنة حضارة والكلام ده - إنتا مش بتدعوهم لجولة سياحيّة

-

ولا تروح تقول لهم أبوس إيديكوا تعالوا شاركوني

إعرف إنّ ليك مميّزات الشركات الأجنبيّة بتدوّر عليها فعلا - ومن هنا تقدر تتكلّم معاهم من منطلق الندّيّة - مش الاحتياج

-

مميّزات الجوينت فينشر للشركات الأجنبيّة هيّا

-

[#الميزة\_الأولى](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%85%D9%8A%D8%B2%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%A3%D9%88%D9%84%D9%89?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

[#السوق\_الكبير](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%B3%D9%88%D9%82_%D8%A7%D9%84%D9%83%D8%A8%D9%8A%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

مصر 100 مليون - فيه شركات أوروبيّة حجم سوقها كلّه 10 مليون بني آدم فقط

-

هتقول لي بسّ همّا هناك بيصرفوا كتير

يا سيدي ماشي - ال 10 مليون عندهم بيصرفوا قدّ 50 مليون هنا - صباح الفلّ - إحنا قدّ ال 50 مليون دول مرّتين

-

[#الميزة\_الثانية](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%85%D9%8A%D8%B2%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%AB%D8%A7%D9%86%D9%8A%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

[#موقع\_مصر\_الجغرافيّ\_في\_الإقليم](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%85%D9%88%D9%82%D8%B9_%D9%85%D8%B5%D8%B1_%D8%A7%D9%84%D8%AC%D8%BA%D8%B1%D8%A7%D9%81%D9%8A%D9%91_%D9%81%D9%8A_%D8%A7%D9%84%D8%A5%D9%82%D9%84%D9%8A%D9%85?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

وده هيوفّر لها تكاليف الشحن من بلدها للإقليم

-

يعني - لو صنّعت المنتج في أمريكا ب 100 دولار - هيتكلّف معايا شحن 20 دولار مثلا - هبيعه في مصر ب 150 دولار - أبقى كسبت 30 دولار - يعني 30 % من اللي صرفته

-

لكن - لو صنّعته في مصر ب 100 دولار ( وهوّا هيكون أقلّ من كده - هقول لك ليه دلوقتي ) - أنا هادفع منهم 50 دولار - والشركة المصريّة هتدفع 50 دولار - وبعناه ب 150 دولار - الشركة المصريّة هتاخد 25 دولار - وانا هاخد 25 دولار

يبقى مكسب 50 % من اللي صرفته - مش 30 زيّ الحالة الأولى

-

وده وانا لسّه ما قلتلكش إنّه هيتكلّف أقلّ من ال 100 دولار أصلا

-

موضوع الموقع الجغرافيّ بردو بيكون ميزة في بعض الصناعات اللي محتاجة مناخ معيّن

-

روسيا مثلا هيّا أكبر دولة في العالم - بمساحة 17 مليون كيلو متر مربّع - بسّ احنا بنصدّر لها بطاطس !

-

يعني البلد اللي مساحتها مليون واحد - معظمه صحرا - بتصدّر للبلد اللي مساحتها قدّها 17 مرّة ؟!

أيوه - التلج يا خويا بعيد عنّك مبهدلهم هناك

-

بيقول لك ظابط روسيّ بعد نكسة 67 قال لظابط مصريّ إنّ ستالين هزم ألمانيا إنّه استنّاهم لمّا التلج نزل - فدبّاباتهم غرزت في الطين

فالظابط المصريّ قال له إنّ جمال عبد الناصر هيستنّى التلج ينزل عشان دبّابات إسرائيل تغرز في الطين - وبعدين هيسحقهم - بالقتال

ضربة كانت من معلّم - خلّى الاستقلال يسلّم

-

[#الميزة\_التالتة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%85%D9%8A%D8%B2%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

[#قلّة\_تكاليف\_العمالة](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%82%D9%84%D9%91%D8%A9_%D8%AA%D9%83%D8%A7%D9%84%D9%8A%D9%81_%D8%A7%D9%84%D8%B9%D9%85%D8%A7%D9%84%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

العامل اللي في امريكا بياخد 3000 دولار في الشهر - نظيره في مصر بياخد 200 دولار في الشهر

فأنا وفّرت بند في تكاليف المنتج شبه نزّلته للصفر

من 3000 ل 200 شبه إنّك نزّلت التكلفة للصفر أصلا

-

فلو ال 100 دولار اللي فوق كان من ضمنهم 20 دولار عمالة مثلا - فكده أنا كشركة أمريكيّة وفّرت 10 دولار من ال 20 دول - يعني بدل ما كنت باكسب 25 دولار على ال 50 - بقيت باكسب 35 دولار على ال 50 - يعني 70 % !!

-

[#الميزة\_الرابعة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%85%D9%8A%D8%B2%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%B1%D8%A7%D8%A8%D8%B9%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

[#الاتّفاقيّات\_التجاريّة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%A7%D8%AA%D9%91%D9%81%D8%A7%D9%82%D9%8A%D9%91%D8%A7%D8%AA_%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%AC%D8%A7%D8%B1%D9%8A%D9%91%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

وجود بلدك في الإقليم ( وليكن الدول العربيّة ) - بيخلّيك تستورد منها وتصدّر لها بدون جمارك

فتجيب خاماتك أرخص - يعني توفّر في التكلفة

وفي نفس الوقت تقدر تبيع لها بسعر أعلى

-

إزّاي

المنتج في الصين بيتكلّف 100 دولار مثلا - وبيدخل السعوديّة بجمارك 20 دولار - يعني يبقى ب 120 دولار

-

وفي أمريكا بيتكلّف 100 دولار بردو - وبيدخل السعوديّة بجمارك 120 دولار بردو - فيبقى ب 120 دولار بردو

-

لكن - لو اتصنّع في مصر ب 100 دولار - هيدخل السعوديّة بدون جمارك - يعني ب 100 دولار

-

أقوم أنا إيه !!

أقوم أنا ابيعه للسعوديّة ب 115 دولار - فيدخل بجمارك صفر - فيبقى أرخص من الصينيّ - رغم إنّي كسبان منّه 15 دولار زيادة !!

يعني ال 35 دولار - بقوا 50 !!

-

[#الميزة\_الخامسة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%85%D9%8A%D8%B2%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%AE%D8%A7%D9%85%D8%B3%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

[#توافر\_الخامات](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AA%D9%88%D8%A7%D9%81%D8%B1_%D8%A7%D9%84%D8%AE%D8%A7%D9%85%D8%A7%D8%AA?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

ممكن تستقطب شركة أجنبيّة لمصر لإنّ مصر متوافر فيها الخام اللي هيّا محتاجاه بشكل طبيعيّ

-

وليكن هتستقطب شركة لزراعة الموالح مثلا - فالزراعة دي منتشرة في مصر - ومصر أكبر دول العالم في تصديرها تقريبا

كذلك الفراولة - مصر أكبر دول العالم في تصدير الفراولة المجمّدة - دي صناعة

كذلك النباتات الطبّيّة والعطريّة - تنفع تتصدّر كزراعة - وتنفع تطلع منها منتجات تتصدّر كصناعة

كذلك الصناعات المحجريّة - الرخام والجرانيت إلخّ

كذلك بعض الصناعات الكيماويّة - زيّ الفوسفات والصناعات اللي بتتبنى عليه - مصر عندها خام الفوسفات

-

فما تكلّمش شركة أجنبيّة من منطلق تعالوا شاركونا ويا ربّ ابوكوا يروح يحجّ

كلّمهم بالمميّزات المذكورة سابقا

[#ثانيا](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AB%D8%A7%D9%86%D9%8A%D8%A7?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R) /

-

[#عيوب\_الجوينت\_فينشر](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%B9%D9%8A%D9%88%D8%A8_%D8%A7%D9%84%D8%AC%D9%88%D9%8A%D9%86%D8%AA_%D9%81%D9%8A%D9%86%D8%B4%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

[#العيب\_الأوّل](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%B9%D9%8A%D8%A8_%D8%A7%D9%84%D8%A3%D9%88%D9%91%D9%84?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

[#اقتسام\_الربح](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%82%D8%AA%D8%B3%D8%A7%D9%85_%D8%A7%D9%84%D8%B1%D8%A8%D8%AD?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

حضرتك هتلاقي الشركة الأجنبيّة بتاخد جزء كبير من الربح - هتبلع الموضوع ده في الأوّل - في مرحلة إنّك محتاجهم عشان بيدرّبوا العمالة وكده

لكن !! بعد كده - هتحسّ إنّهم بيليّفوك

علام واتعلّمنا - بتاخدوا فلوس مقابل إيه

-

بالمناسبة - نفس التجربة دي هتحصل لك لو دخلت في نظريّة ( الشراكة بالمجهود ) - عشان كده أنا بارفض موضوع الشراكة بالمجهود ده مطلقا

-

تاني سنة هتلاقي صاحب المال بيقول للصنايعيّ انتا بتاخد فلوس مقابل إيه - الكفتة - وعرفت خلطتها - إنتا بتاخد نصف الربح مقابل إيه !!

-

[#العيب\_الثاني](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%B9%D9%8A%D8%A8_%D8%A7%D9%84%D8%AB%D8%A7%D9%86%D9%8A?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

[#التقيّد](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D9%82%D9%8A%D9%91%D8%AF?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

حضرتك - كشريك مع شركة أجنبيّة - هتلاقي نفسك مقيّد في الاتّفاق بقيود ممكن تضيّع عليك فرص

هتلاقيهم مثلا مانعينك تصدّر لدولة معيّنة عشان همّا بيصدّروا ليها من شركتهم الرئيسيّة مثلا

-

هتلاقيهم مانعينك تشتغل في براند غير البراند بتاعهم

-

ممكن يلزموك تصدّر لدولة انتا ما بتحبّهاش - أو تستورد منها خامات - أيدلوجيّاتك دي روح اتعالج منها - إحنا في عولمة - ولّا انتا ضدّ الانفتاح يا خويا ولّا إيه

-

هتلاقيهم حتّى مانعينك تنزل بمستوى الجودة

-

نعم !!

وده عيب ؟!

-

أيوه طبعا عيب

-

أنا سوقي قابل مستوى جودة متوسّط - ولو عملت المستوى ده هبيع بسعر منافس - وهاكسب أكتر

فهمّا يقولولا لك لأ - بهانة بنتنا ما تدخلش إلّا على حلل نحاس

-

يا حاجّة حلل الألامونيا ماشية ف بلدنا عادي

أابدا - يمين بعظيم أبدا ما تكون داخلة إلّا على حلل نحاس

-

فالبراند العالميّ اللي انتا فرحان بيه ده - هيمنعك من المناورة بالأسعار

-

[#العيب\_الثالث](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%B9%D9%8A%D8%A8_%D8%A7%D9%84%D8%AB%D8%A7%D9%84%D8%AB?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

[#المبالغة\_في\_الحقوق](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%85%D8%A8%D8%A7%D9%84%D8%BA%D8%A9_%D9%81%D9%8A_%D8%A7%D9%84%D8%AD%D9%82%D9%88%D9%82?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R)

-

المبالغة في حصص الشراكة في مرحلة التأسيس - والمبالغة في تكاليف الخامات في مرحلة التشغيل

-

في البداية انتا ممكن تجيب مكنة حقن صينيّ بمليون جنيه مثلا - ممكن تجيبها مستعملة بنصف مليون

هتلاقيهم جايبين لك مكنة حقن من ألمانيا بخمسة مليون جنيه !!

-

طاب انا مش محتاج ده

لا والله منتجنا ما يطلعش إلّا من على مكن ألمانيّ - يا كده يا البلاستيك يحرن في زور المكنة وما يرضاش يطلع - وما اشربش الشاي - أشرب كازوزة أنا

-

هتلاقيهم بيبيعوا لك خام بسعر مبالغ فيه - ما انتا ملزم تستخدم الخام الموصّف بتاعهم - يا تجيب لي شاكالاطا يا بلاش يا ولا - روح رجّع البطاطا يا بلاش يا ولا

-

دول داخلين على طمع - كازوزا وشاكالاته - إلبس يا معلّم

شويّة شويّة يقولوا لك ما اعرفش ادقّ الكسبرة - وانا لسّه قطّة صغيّرة

-

حبيبي راح الجونينا

وجاب لي وردة وياسمينا

أنا عاوزة شبكة يا أخينا

وادلّع يا رشيدي

-

الوردة والياسمينة دول تحطّهم فين - تحطّهم ف الفازة

والمكن الصينيّ والخام الرخيص ده ما يدخلش مصنعنا - إحنا بنتنا أشرف م الشرف

-

بينما ف الحقيقة همّا مسمسرين عليك في المكن - وبيسمسروا عليك في الخام

-

هيليّفوك يعني

وهتبقى عارف - ومش هتفتح بقّك

-

ما الناس فاكرة الأجانب دول عشان بيحطّوا كولونيا خمس خمسات يبقوا محترمين

واحنا عشان بنتشبحن ف الكلام نبقى ناصحين

-

دول همّا اللي اخترعوا النصب - إحنا جنبهم قطط مغمّضة

كلّ ما في الموضوع إنّ النصب عندهم لابس بدلة وكرافتّة وكعب عالي

-

كلمة ( ينتش ) - هيّا كلمة إنجليزيّة أصلها snatch

المصريّن ما اتعلّموش الخطف ( النتش ) إلّا من الانجليز - حتّى إسمه خدوه منهم

-

فهمّا هيليّفوك في أسعار المكن في الأوّل - والخامات في النصّ - والربح في الآخر - فهتصعب عليك نفسك قوي الصراحة - بسّ بعد شويّة

-

[#ثالثا](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AB%D8%A7%D9%84%D8%AB%D8%A7?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWIL6QoS_L572H3dQObjV8zdVamkXjye2ohNt4yqa_MSdWecB0xbVhHGGk4-FK0WW9EetVUYotmH_AptOQnNi19muNrESqhhdlkBxw9leiWZfdCBRitCHS07eUC2LjSqAMcchR8FCA1LxczgZMS0pz24vyfpSZuUCRt5u_pF5HemP5yuEb4eNyHt0lEUe-hKAw&__tn__=*NK-R) /

-

#بدائل\_الجوينت\_فينشر

-

لو لاحظت الفقرة اللي قلت لك فيها إنّ الكلام موجّه لصاحب شركة قائمة عاوز يتوسّع

يعني حتّى مش موجّه لواحد عاوز يعمل شركة

-

ففتح الكلام كده - ما تبدأش حياتك بالجوينت فينشر

-

الجوينت فينشر بتكون بين ((( شركتين ))) - مش فردين

يعني انتا يكون عندك شركة - وهتدخل في شراكة مع شركة أجنبيّة

-

ليه بقول لك كده ؟

عشان لمّا انتا يكون عندك شركة - هتعرف تتفاوض وتحطّ شروطك - ع الأقلّ معاك كارت الوصول للسوق

لكن - فرد لوحده كده - هيفرموك

-

ولو لاحظت الفقرتين اللي فاتوا - بتوع المزايا والعيوب - فممكن تكون وصلت لإنّه ( يعني الموضوع دا حلو ولّا وحش ؟!! )

-

الحقيقة إنّه مش ده السؤال

السؤال هو - إمتى يكون حلو - وإمتى يكون وحش ؟؟

-

يكون حلو ليك - لو انتا داخله وعارف عيوبه ومتقبّلها - قصاد إنّك عارف هتستفاد بيه ازّاي

-

يعني المكن غالي - الخام غالي - ماشي - أنا عارف - وموافق

لكن أنا عاوز ادخل بالاسم ده لسوق كبير هاغرف منّه ربح كبير لفترة ما - وليكن 5 ولّا 10 سنين مدّة الاتّفاق - وهامشي - وكلّ عام وأنتم بخير

-

التكنولوجيا دي فعلا سرّيّة - وهنصنّع ونبيع بهامش ربح كبير جدّا - نصّه بالنسبة لي مرضي جدّا

همّا هيهبروا جامد - عادي - ما انا كمان هاهبر جامد

-

لكن !!

-

ما تروحش تدخل شراكة زيّ دي عشان بسّ فرحان بالإسم - أو عشان خايف إنّك ما تعرفش تصنّع المنتج بنفسك - بينما المنتج معروف - وأحيانا بتكون فيه شركات محلّيّة بتصنّعه أصلا - فالموضوع مش سرّ ولا حاجة - إنتا بسّ اللي واهم نفسك

-

ففي الحالة دي - ما يبقاش الجوينت فينشر ميزة - ويبقى اللي شايفه ميزة هوّا فقط موهوم بالميزة دي - لكنّها مش حقيقيّة

-

نروح بقى للبدايل في حالة إنّك لقيت الموضوع مش مناسب ليك

-

#البديل\_الأوّل

-

#توطين\_التكنولوجيا

-

وده مصطلح مش مشهور - لكنّه موجود

-

ممكن تسمع مصطلح توطين الصناعة - وده مش موضوعنا

توطين الصناعة يعني دولة بحالها تكون عاوزة تدخّل صناعة ما ما كانتش موجودة فيها قبل كده

لكن توطين التكنولوجيا ده بتاعنا احنا كشركات

-

توطين التكنولوجيا يعني - هروح للشركة الأجنبيّة دي - واقول لها - أنا عاوزكوا تيجوا توطّنوا التكنولوجيا بتاعتكوا عندنا

كلمة تكنولوجيا ترجمتها ( طرق التصنيع )

-

فتوطين التكنولوجيا معناه إنّه هاتوا مكنكم ومدرّبينكم وتعالوا - ركّبوا المكن - ودرّبوا عليه العمّال بتوعي - أستلمهم منكم بيعرفوا يشغّلوا المكن

وممكن تسيبوا معاهم عدد قليل من الخبراء في بند الصيانة مثلا - وتاخدوا عزالكم وتتوكّلوا على الله

-

البديل ده مشترك في السنة الأولى فقط - زيّ بديل الشراكة الكاملة بالظبط

-

لكن - ميزته - إنّك في حالة الشراكة الكاملة - مع السنة التانية والتالتة - هتحسّ بالتلييف

-

لكن في بديل توطين التكنولوجيا - همّا هيمشوا أصلا في السنة التانية والتالتة

-

ففي البديل ده - إنتا هتاخد ميزة السنة الأولى - وهتتجنّب عيوب السنوات التالية

فنبقى خدنا الحلو من هنا - حطّيناه ع الحلو من هنا - عملنا الفخفخينا - واحبّك يا فرغليّ

-

بسّ - فهمتك

بسّ - تو ليت

-

وبعد السنة دي هتكون حرّ تستخدم خامات إيه - تبيع لمين - ما تبيعش لمين - خلاص همّا مالهمش حكم عليك - ولا لوجو شركتهم على منتجك عشان يغيروا عليه

-

في المقابل هتتفشخر بردو في التسويق بتاعك إنّ الخطوط بتاعتك تمّ تركيبها بأيادي ألمانيّة - وإنّ العمّال بتوعك اتدرّبوا على إيد الخبراء الألمان - وكلّ الفشخرة دي

-

وهتكتب على كرتونة المنتج بتاعك ( صنع في مصر بتكنولوجيا ألمانيّة ) - فهتاخد لمحة من موضوع البراند العالميّ بردو تساعدك في التسويق

-

#البديل\_الثاني

-

#التصنيع\_بالترخيص

-

في الحالة دي - الشركة الأجنبيّة هتقعد في بلدها - مالهاش دعوة بينا

كلّ ما في الموضوع - إنّنا هناخد منهم ترخيص تصنيع المنتج وتسويقه بإسمهم - لكنّنا ما دخلناش في شراكة مع بعض

-

وهنا هتبقى بتستفيد بعنصر العلامة التجاريّة فقط - وبتخسر مقابل ده جزء بسيط من الربح لصالح الشركة الأجنبيّة نظير استخدام علامتها التجاريّة - لكنّه مش هيكون زيّ الربح اللي هيشمطوه منّك لو دخلوا معاك في شراكة

-

الموضوع ده هوّا بالظبط الفرانشايز - بسّ في الصناعة

-

وهتلاقي منتجات كتير مكتوب عليها - ( تمّ التصنيع في مصر بترخيص من شركة كذا المالكة للعلامة التجاريّة )

-

وطبعا بيكون من حقّهم يراقبوا عليك - فالموضوع لن يتعدّى وجود مراقب أجنبيّ في شركتك

لكن مش شراكة كاملة وتلاقيهم قاعدين معاك في كلّ اجتماعاتك زيّ المندوب السامي البريطانيّ كده

-

#البديل\_الثالث

-

#اللي\_ليه\_إيد\_وراس\_يعمل\_اللي\_يعملوه\_الناس

-

خد التجربة بنفسك - تعالى لنا نعمل لك دراسة المكن والخامات - وصنّع بنفسك

-

هتتلطّش شويّة في الأوّل - عادي - لكن هتوفّر نزيف الأرباح على المدى الطويل

-

هتتعب على ما تعمل علامة تجاريّة - عادي - ما انتا هتبيع بعد كده بيها - وهتحصّل أرباح نظيرها فقط

ومش بعيد تبيعها أصلا وتعمل مع الناس اللي كانت الشركة الأجنبيّة عاوزة تعمله فيك

-

وممكن ساعتها تلاقي الشركة الأجنبيّة دي هيّا اللي جايّة لك بنفسها تطلب الشراكة معاك - فانتا اللي تتشرّط عليهم - ومسيرك يا توم تيجي في الهون - وانا ادقّك

-

اللي بيخلّي الناس تهرب لموضوع الشراكة مع الشركات الأجنبيّة ده - هوّا عقدة ((( الخوف من المجهول )))

-

بشوف في عيون بعض العملاء انبهار بفيديو تصنيع منتج ما - بينما الموضوع بسيط - والمنتج تقليديّ - وفيه شركات في مصر بتصنّعه تحت بير السلّم عادي

دي مخرطة بلديّ يا حاجّ - مخرطة مصانع

-

لكن نقول ايه

اللي ما شافش اللحمة - شاف كعب رجل اتهبل

-

#وسلّمولي\_عليه

-

#نصيحة\_من\_خبير

-

#مفاهيم\_مهمّة\_في\_البيزنس